

# Solenergi er fortsat en god forretning

Olien er steget, renten faldet, og solcellerne er blevet mere effektive, siger Tom Rasmussen, Tåsinge, der sælger solvarme og -celler over hele landet

Af Erik Jensen  
Foto: Jørgen Outzen

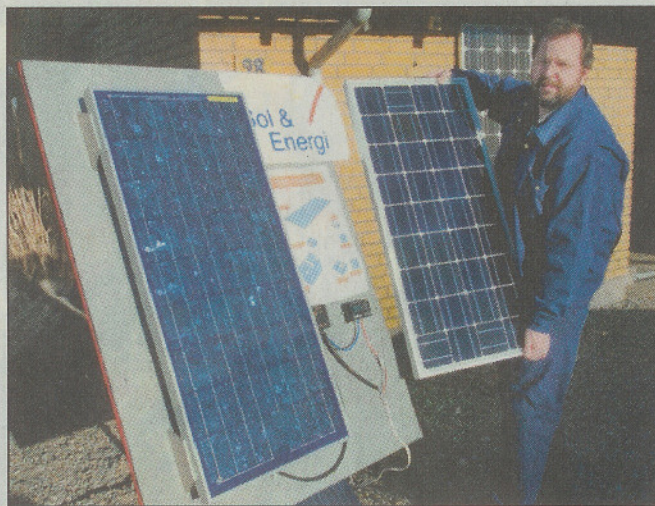
■ TÅSINGE: Selvom der har været lidt stille om solvarme og solceller de seneste år, efter at regeringen fjernede statsstøtten i år 2000, er disse vedvarende energikilder lige så god en forretning i dag som sidst i 1990'erne.

Det handler bare om at gøre opmærksom på det, og finde de niches, hvor fordelene er særligt store. Det er Tom Rasmussen, Skovballevej 98 på Tåsinge i fuld gang med.

Endnu supplerer han sin forretning »Sol & Energi« med almindeligt VVS-installationsarbejde, men ellers sælger han solfangere og solceller over hele landet.

- Der er tre årsager til, at solenergien er en endnu bedre forretning i dag end i 1996, da der blev installeret 4000 solanlæg i Danmark, siger han.

- For det første er olien de sidste ni år steget 60 procent. For det andet er renten faldet 36 procent, og endelig har den fortsatte teknologiske udvikling betydet, at solvar-



meanlæggene er blevet 16 procent mere effektive.

## Ofte bliver det solceller

Tom Rasmussen monterede for otte-ni år siden et traditionelt solfangeranlæg til vandopvarmning på taget af sit parcelhus på Skovballevej. Han har også selv været med til at udvikle en styring til både solfanger og solceller. Effekten af det er han godt tilfreds med, men det er solcellerne til produktion af strøm, han satser særdeles meget på, fordi de er så anvendelige på steder, hvor det er besværligt med andre energikilder.

- F.eks. kan et solcellemodul sagtens levere tilstrækkelig energi til en campingvogn, og hele udstyret kan fås for 4780 kr. inklusive et batteri.

- Men det kan også gøre det i sommerhuse og fritidshuse. F.eks. har jeg solgt en del til kolonihavehuse i Odense,

hvor der bor en del studerende. De har vand indlagt, men ingen strøm. De køber et panel og en ladekontrol og et 12 volts batteri, så har det til både lys og computer og mobiltelefon. Bare solen skinner ganske kort tid, er batteriet hurtigt ladet op igen, siger Tom Rasmussen.

- Og har man en jolle liggende, kan et modul til 1290 kr. drive en pumpe, som kan holde jollen fri for regnvand eller - hvis det er en træjolle - indsigende vand. Så behøver man ikke have bekendte til at se efter den.

På samme måde kan det levere strøm til store sejlbåde på langfart, eller til fritidslandmanden, der har dyr gående i en fold langt fra strømforsyningen til det elektriske hegn.

## Forhandler med afrikanere

- I øvrigt har jeg også solgt

Tom Rasmussen ses her med et par af de forskellige moduler til solcelleanlæg, han forhandler. Han har et enkelt demonstrationsanlæg til udstillinger og messer.

solceller til Afrika. Jeg er kommet i kontakt med en aftager via min hjemmeside og går nu og venter på, om vi kan blive enige.

- Ganske ofte bliver jeg kontaktet af folk, der spørger til solvarmeanlæg, og så ender det med et solcellemodul.

- Vi sælger ikke overskydende strøm til el-selskaberne, men vi kan få lov at oplagre den på el-nettet. Det er nemlig en fordel for el-selskaberne, idet den overskudsstrøm, solcellerne leverer, hovedsageligt bliver leveret om dagen, når industrien er i gang og strømforbruget er stort.

Men jeg sælger da også solvarme, samt varmepumper og jordvarme. Det er også en særdeles god investering i dag, siger Tom Rasmussen.

Han er 47 år og uddannet som smed- og maskinarbejder hos Kellogg's. Derefter læste han til tekniker og har beskæftiget sig med undervisning i mange år. Senest har han haft ansættelse ved en VVS-grossist. Nu supplerer han salg og service på sol og energi med almindeligt VVS-arbejde. Og jeg vil også tage et kursus så jeg får olie-fyr-certifikat for at have noget at supplere med om vinteren, siger han.